



ERESE, Bureau d'études techniques spécialisé en Energie, Réseaux et Environnement recrute :

UN INGENIEUR COMMERCIAL JUNIOR : Développement commercial

EN REJOIGNANT ERESE

Vous intégrez une équipe de plus de 80 collaborateurs qui contribuent activement à la transition énergétique des bailleurs sociaux, des collectivités, des entreprises, des copropriétés et les accompagnent dans la définition et la mise en œuvre de leur stratégie de décarbonation pour atteindre la neutralité carbone en 2050.

Vous acquérez des compétences dans diverses thématiques et devenez ainsi un acteur majeur de la transition énergétique :



STRATÉGIES ÉNERGÉTIQUES ET
ENVIRONNEMENTALES



ÉNERGIES RENOUVELABLES ET
SOLUTIONS BAS-CARBONE



CONSEIL EN EXPLOITATION
D'INSTALLATIONS
ÉNERGÉTIQUES



PERFORMANCE ÉNERGÉTIQUE
DES INSTALLATIONS

Vous intégrez ainsi une ambiance de travail respectueuse et chaleureuse, et bénéficiez d'un cadre social favorable à l'épanouissement personnel et professionnel :

- ✓ Politique de handicap
- ✓ Primes d'intéressement
- ✓ Tickets restaurant de 9€ pris en charge à 52% par ERESE
- ✓ Mutuelle & Prévoyance performantes
- ✓ Abonnement transports en commun remboursé de 50% à 75%

VOTRE QUOTIDIEN

- ✓ S'impliquer dans la vie de l'équipe en contribuant au développement de notre activité, de notre clientèle, de la qualité et la diversité de nos offres et de nos méthodes.
- ✓ Contribuer activement développement commercial de notre activité de conseil dans le domaine de l'énergie, de l'environnement .

Vos missions principales seront :

Actions commerciales et développement

- Assurer la prospection commerciale : identification de prospects, prise de contact, qualification des besoins, prise de rendez-vous (phoning).
- Réaliser des relances commerciales (téléphone, mail, suivi PowerBi).
- Contribuer à la préparation et à la rédaction des réponses aux Appels d'Offres (AO) : collecte d'informations, chiffrage des prestations, mise en forme mémoire technique et offre tarifaire (DPGF, BPU, etc).
- Mettre à jour et enrichir les outils commerciaux (base clients, reporting, modèles d'offres et présentations commerciales).
- Taux de transformation, suivi des relances, performance par segment clients.

Soutien opérationnel à la Direction Commerciale.

Produire des supports commerciaux (présentations, fiches produits, documents de synthèse).

Contribuer à la veille concurrentielle et réglementaire dans le domaine de l'énergie et de l'environnement. Participer ponctuellement à des événements professionnels.

Compétences techniques recherchées

- ✓ Maîtrise de la suite Microsoft (Outlook, Word, PowerPoint, Excel).
- ✓ Très bonne pratique : formules, tableaux croisés dynamiques, mise en forme automatisée.
- ✓ Connaissance de Power BI : création de visuels simples, mise à jour de dashboards, manipulation de sources de données.

VOTRE PROFIL

De formation BAC +3 à BAC +5,

- Débutant
- Envie d'agir pour la planète et le logement social
- Envie de découvrir l'univers du Bureau d'études dans un environnement privilégiant l'autonomie d'action et la montée en compétences sur des thématiques diverses
- Dotés de qualité de curiosité, de disponibilité, de rigueur et d'engagement

Alors, postulez et rejoignez-nous !

Envoyez votre candidature à : jepostule@erese.fr
Consultez notre site : <https://erese.fr>